

Estudia nuestra ruta de aprendizaje del CESA

Dirección Comercial

Modalidad:
Presencial

Duración:
24 horas
presenciales

72 horas
de trabajo
autónomo



**Obtén tu diploma
y credencial CESA**



Networking con estudiantes del posgrado

¿Cuál es el perfil de egreso?

Profesional capaz de estructurar, dirigir y optimizar equipos de ventas, estableciendo metas alineadas con objetivos organizacionales, evaluando desempeño y diseñando esquemas de compensación efectivos.

¿Cuáles son los requisitos?

- **Experiencia profesional mínima:** Se recomienda experiencia en roles comerciales, de ventas o gestión de equipos.
- **Conocimientos básicos en:** Conceptos fundamentales de ventas y marketing.
- **Disponibilidad** para las horas de trabajo independiente (72 horas).

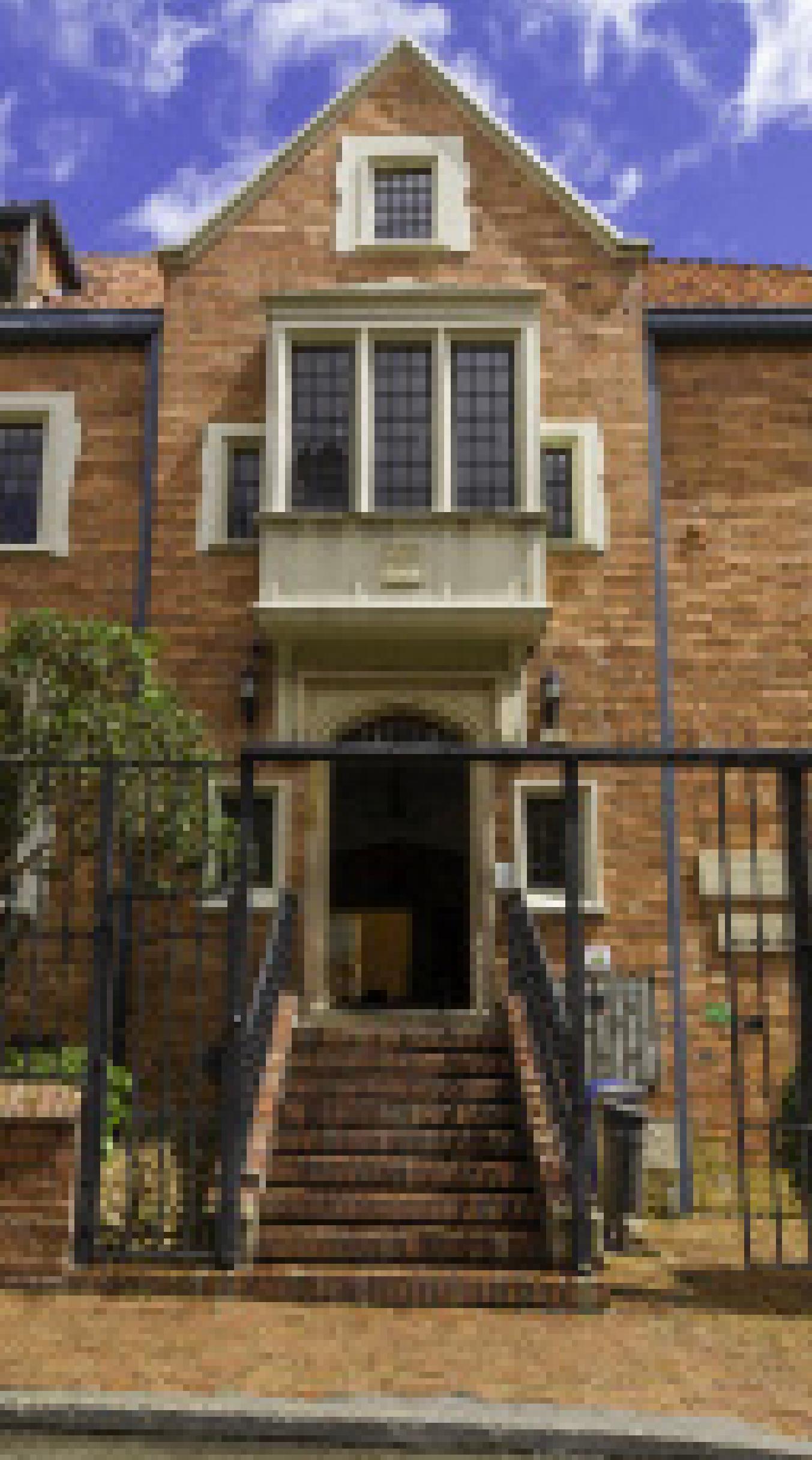
¿Qué lograrás con la ruta de aprendizaje?

Estructurar equipos de ventas según requerimientos de mercado y capacidades organizacionales en entornos B2B/B2C.

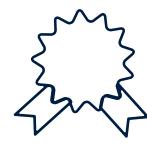
Establecer metas claras y evaluar rendimiento individual y colectivo del equipo comercial.

Diseñar métodos de compensación salarial y mecanismos de incentivos que premien el desempeño.





Habilidades



Liderazgo



Pensamiento crítico



Gerencia creativa



Innovación



Análisis financiero

¿Por qué deberías hacer esta ruta de aprendizaje?

Responde a la necesidad de las organizaciones de contar con líderes comerciales capaces de estructurar, dirigir y optimizar equipos de ventas que respondan a los requerimientos financieros en un entorno globalizado y de creciente virtualización.

¿Para quién es esta ruta de aprendizaje?

Gerentes comerciales, directores de ventas, jefes de fuerza comercial, emprendedores y profesionales que lideran o aspiran a liderar equipos de ventas en organizaciones B2B o B2C.

Con el **CESA** aprende a lo largo de tu vida

**Credencial Digital
CESA**

Docentes Expertos

Flexibilidad

Programas

Rutas de Aprendizaje

Bootcamps

Diplomados



Para mayor información escríbenos a
nuestra línea de  **WhatsApp**

300 463 7999



cesa.edu.co



CESA_edu



CESA



CESA_edu