VIGILADO **MINEDUCACIÓN**

ACREDITACIÓN INSTITUCIONAL DE ALTA CALIDAD
Resolución número 012334 del 25 de noviembre de 2019

DIPLOMADO 2027

Gerencia Comercial 5.0

Diplomado del **CESA**

Online en vivo



105 horas

11 módulos 100% en vivo

CREDENCIAL DIGITAL

Diploma + credencial CESA

Sobre el diplomado

Dirige la gestión comercial conectando estrategia de ventas, rentabilidad, clientes y liderazgo de equipos. Aprende a estructurar planes comerciales, interpretar indicadores y aplicar **analítica e inteligencia artificial** para apoyar tus decisiones, con un enfoque práctico y experiencial basado en casos reales.

105	11	100%	5
horas	módulos	online en vivo	habilidades clave

¿Qué lograrás?

01

Planear con estrategia

Desarrolla planes comerciales estratégicos alineados con los objetivos de la empresa.

02

Decidir con datos e IA

Aplica analítica e inteligencia artificial en la gestión comercial para optimizar decisiones.

03

Liderar equipos de alto desempeño

Evalúa el desempeño de tu equipo de ventas aplicando técnicas de liderazgo y coaching.



Habilidades que desarrollarás

Data Driven

Creatividad

Solución Creativa de Problemas

Liderazgo

Negociación

¿Por qué y para quién?

Vender más ya no basta: hay que dirigir mejor.

Combina metodologías de liderazgo y negociación con analítica de datos e IA para tomar mejores decisiones y potenciar la productividad de tu equipo comercial en entornos competitivos.

Gerentes de ventas

que dirigen equipos y resultados comerciales.

Gerentes de marketing y de producto

que conectan la estrategia con el mercado.

Supervisores de ventas

que acompañan y desarrollan a sus vendedores.

Profesionales comerciales

que quieren dirigir su área con visión estratégica.

Requisito

Experiencia en áreas comerciales, marketing o ventas, y conocimientos básicos de gestión empresarial.

¿Cuál es el contenido del diplomado?

MÓDULO 1

01 **El Marketing Moderno y la Estrategia de Ventas**

MÓDULO 2

02 **Gestión Financiera para el Gerente de Ventas**

MÓDULO 3

03 **Retención y Fidelización de Clientes**

MÓDULO 4

04 **Toma de Decisiones en Ventas basada en Analítica de Datos**

MÓDULO 5

05 **Negocios en Digital**

MÓDULO 6

06 **Liderazgo y Coaching Comercial**

MÓDULO 7

07 **Selección, Inducción y Capacitación de Vendedores**

MÓDULO 8

08 **Pronósticos, Presupuestos y Cuotas de Ventas**

MÓDULO 9

09 **Medición del Esfuerzo Comercial**

MÓDULO 10

10 **Ventas y Negociación Comercial**

MÓDULO 11

11 **Neuroventas**

Enfoque práctico y experiencial con casos reales

El orden de los módulos puede variar sin afectar el cumplimiento de los objetivos del programa.



Cambios en los Programas y Docentes. El CESA se reserva el derecho de efectuar los ajustes necesarios para asegurar la adecuada ejecución de sus programas. Estos ajustes pueden incluir, entre otros, cambios en conferencistas o docentes, modalidades y fechas.

VIGILADO **MINEDUCACIÓN**

ACREDITACIÓN INSTITUCIONAL DE ALTA CALIDAD
Resolución número 012334 del 25 de noviembre de 2019

Gerencia Comercial 5.0

Diplomado del **CESA** | **Online en vivo**



Con el **CESA** aprende a lo largo de tu vida

- Credencial Digital CESA
- Docentes Expertos
- Flexibilidad
- Programas
- Rutas de Aprendizaje
- Bootcamps
- Diplomados

Para mayor información escríbenos a nuestra línea de **WhatsApp**

300 463 7999

cesa.edu.co | CESA_edu | CESA | CESA_edu