



VIGILADO MINEDUCACIÓN



Estudia nuestro programa del **CESA**

Analítica de Datos para las Ventas



Modalidad:
Online en vivo

Duración:
24 horas



**Obtén tu
diploma y
credencial
CESA**

Transforma datos en decisiones estratégicas. Desarrolla habilidades analíticas, lidera la transformación digital y comunica insights con impacto. Este curso te aportará habilidades para aprovechar el análisis de datos en la toma de decisiones estratégicas; implementar estrategias de datos; gestionar el cambio hacia una cultura data-driven y utilizar la visualización para comunicar de manera efectiva los resultados del análisis.

¿Qué lograrás con el programa?

Comprender los fundamentos de Sales Analytics y su impacto en la estrategia comercial.

Aplicar herramientas de análisis y visualización de datos de ventas.

Desarrollar habilidades críticas para interpretar resultados y optimizar estrategias de ventas basadas en datos.





Habilidades



**Pensamiento
Crítico**



Data Driven



Comunicación



**Solución de
Problemas**

¿Por qué deberías hacer este programa?

Según Training Industry (2024), la formación en Sales Analytics mediante microlearning mejora la toma de decisiones ágiles e informadas. Este curso te prepara para liderar la transformación data-driven en equipos comerciales.

¿Para quién es este programa?

Profesionales de ventas, marketing, analistas comerciales, líderes de equipo y emprendedores que buscan incorporar el análisis de datos en su estrategia comercial.

¿Cuál es el contenido del programa?

Modulo 1:

Fundamentos de Sales Analytics, herramientas y tecnologías analíticas

- Introducción a Sales Analytics
- Herramientas y tecnologías analíticas
- Interpretación de datos de ventas
- Estrategias basadas en datos

Modulo 2:

Recopilación y análisis de datos de ventas

- Introducción a la recopilación de datos de ventas
- Métodos de recopilación de datos

- Análisis de datos de ventas
- Visualización de datos

Modulo 3:

Métricas clave en sales analytics

- Introducción A las métricas en sales analytics
- Métricas de rendimiento de ventas
- Métricas de eficiencia comercial
- Métricas de satisfacción Y retención





¿Quién es el docente líder?

Edgar Cuellar

Ejecutivo en Data, Analítica, IA y Transformación Digital con más de 15 años de experiencia liderando iniciativas de analítica avanzada y monetización a escala empresarial en sectores como medios, telecomunicaciones, automotriz y salud.

Ha trabajado de la mano con equipos directivos (C-level) para diseñar y ejecutar estrategias de inteligencia de cliente, construir equipos de alto desempeño y desarrollar modelos predictivos y soluciones basadas en IA que impulsan el crecimiento, aumentan la retención y mejoran la eficiencia operativa.

Cambios en los Programas y Docentes. El CESA se reserva el derecho de efectuar los ajustes necesarios para asegurar la adecuada ejecución de sus programas. Estos ajustes pueden incluir, entre otros, cambios en conferencistas o docentes, modalidades y fechas.



VIGILADO MINEDUCACIÓN



Con el **CESA**
aprende a lo
largo de tu vida

Credencial Digital
CESA

Docentes Expertos

Flexibilidad

Programas

Rutas de Aprendizaje

Bootcamps

Diplomados

Para mayor información escríbenos a
nuestra línea de  **WhatsApp**

300 463 7999



cesa.edu.co



[CESA_edu](https://www.instagram.com/CESA_edu)



[CESA](https://www.linkedin.com/company/CESA)



[CESA_edu](https://www.twitter.com/CESA_edu)